Региональный менеджер по продажам

от 50 000 до 90 000 руб. до вычета налогов

[ТД Автоград](https://rostov.hh.ru/employer/3012553)

[Ростов-на-Дону, 2-я Краснодарская улица, 112](https://rostov.hh.ru/search/vacancy/?isMap=True&vacancy_id=44956038)

Наш сайт **avtograd-mag.ru**

Руководитель отдела продаж-Мищенко Виктор Сергеевич. Тел. 8-928-227-68-07, вотсап

Требуемый опыт работы: не требуется

Полная занятость: полный день

Условия трудоустройства и оплаты: Подписываем договор ГПХ на первый месяц обучения. Первая неделя стажирования. Если кандидат без опыта работы в продажах в данной сфере, то первый месяц оклад 20 000р. Второй месяц оклад 40 000р. Третий месяц оклад 15 000р +50% от Валовой прибыли. Далее, если устраивает всех из сторон взаимная работа, то подписываем трудовой договор.

Наша компания занимаемся оптовой продажей автотоваров, ручного и автомобильного инструмента по ЮФО. У нас своя еженедельная доставка до клиента. На рынке более 5 лет. Товара в наличие на складе около 5000 SKU. Так же есть свое производство автотоваров в г. Ростов-на-Дону и продажа данного товара крупным оптом по Всей России. Ищем молодых и перспективных сотрудников, можно без опыта в сфере продаж, с желанием хорошо зарабатывать и развивать навыки продаж. Обучение проводит Руководитель отдела продаж.

**Обязанности:**

* Поиск и привлечение новых оптовых и мелкооптовых клиентов по направлениям Краснодар, Ставрополь, Миллерово, Воронеж, Волгодонск, Волгоград, Элиста, Воронеж,
* Обеспечение выполнения установленных планов продаж продукции и товаров на закрепленной территории
* Контакт и взаимодействие с клиентами на уровне лиц, принимающих решение по сотрудничеству и закупке товара
* Проведение презентаций по продукции компании, техническое и документальное сопровождение сделок
* Расширение ассортимента товара по существующей клиентской базе
* Подготовка и заключение договоров с клиентами

**Требования:**

* Грамотная речь, позитивная жизненная позиция
* Желание развиваться и стремление карьерного роста
* Уверенный пользователь ПК
* Высшее или среднее специальное образование. (так же студентов, которые еще в процессе учебы)
* Знание MS Office
* Готовность к командировкам в зоне ответственности - примерно 2-3 дня в неделю в зависимости от зоны

**Условия:**

* 5\2 , суббота и воскресенье выходной
* Оплата ГСМ, суточные, оплата амортизации, мобильная связь, оплата ночевки
* официальное оформление
* Стабильная белая заработная плата + процент от продаж
* Внутрикорпоративное обучение
* Отличный рабочий коллектив в составе 25 человек

**Ключевые навыки**

Умение работать в команде

Навыки работы с возражениями

Планирование продаж

Навыки телефонных продаж